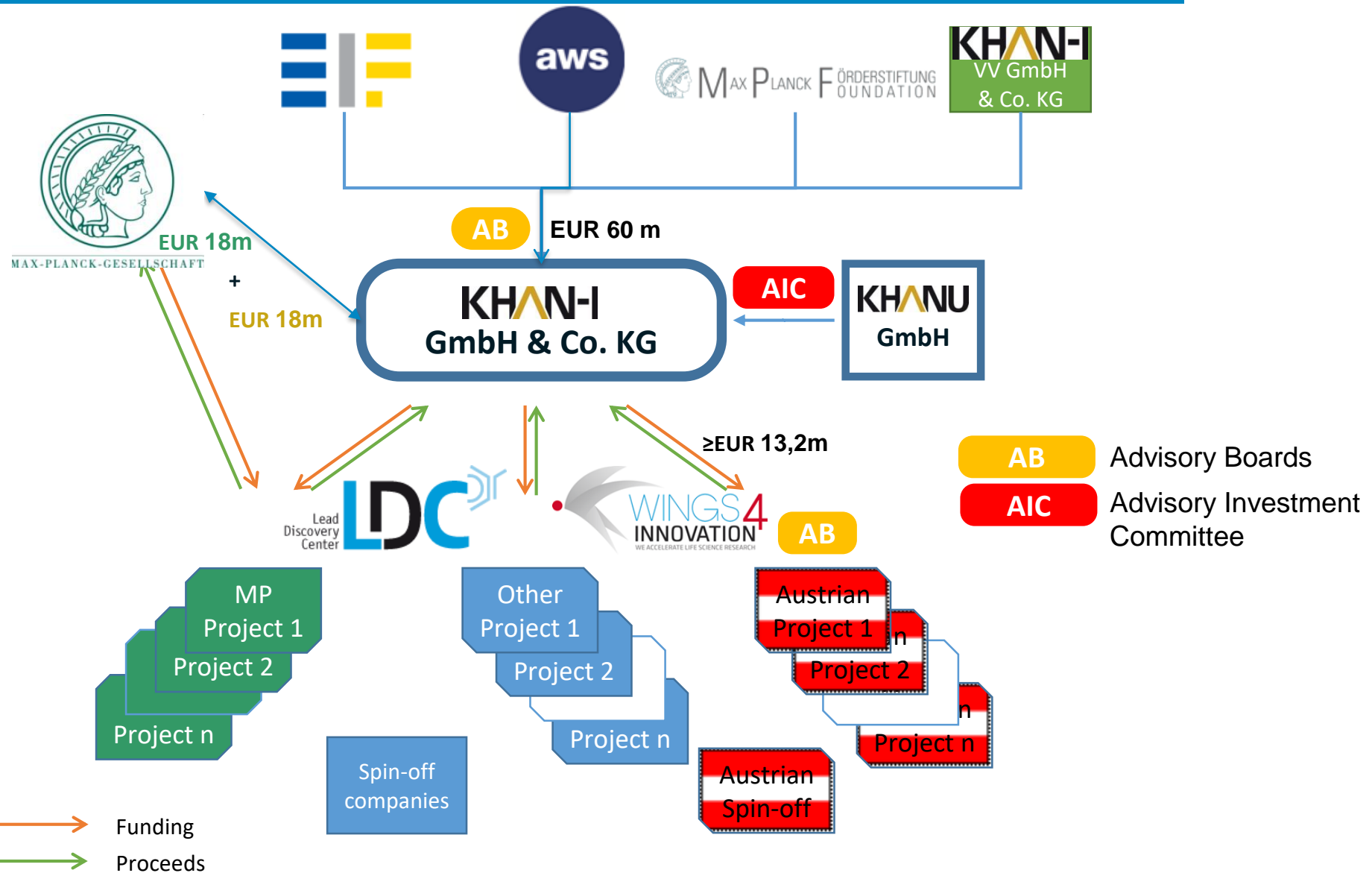
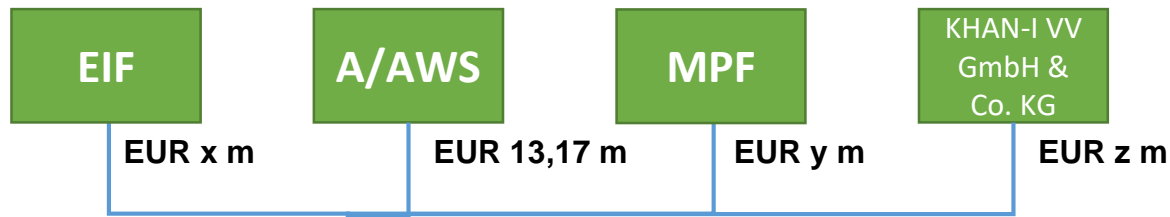




Informationsveranstaltung, 24.07.2019

KHAN-I – Take-off 07-2019



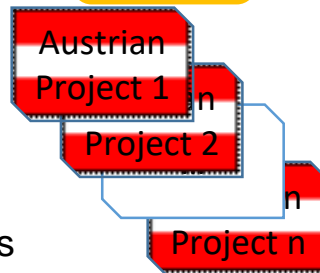


AIC

≥ EUR 13,17 m



AB



scouting, coordination & execution of work packages

AB

Advisory Board w4i

AIC

Advisory Investment Committee KHAN-I



- Gesellschafter: KHAN Technology Transfer Fund I GmbH & Co. KG
- im ersten Jahr sind 4 Personen geplant, weiterer Ausbau nach Bedarf:
 - 1 Mgmt, 1 Assistenz
 - 2 Translational Guides: Andreas Billich
Thomas Kirmeier
- Advisory Board: 5 Mitglieder
 - 1x „WTZ life science“, 1x aws, 1x Experte, 1x Pharmig, 1x w4i Mgmt.
 - Aufgabe: Genehmigung von Projektvorschlägen

Hauptaufgaben von w4i



- Scouting (in Zusammenarbeit mit den TTOs) nach und Filtern und Evaluierung von innovativen Projektvorschlägen
- Präsentation von aufbereiteten Projektvorschlägen am w4i Advisory Board
- nach AB Genehmigung, Vorschlag zur Investition durch KHAN-I
- Betreuung der Arbeitspakete von finanzierten Projekten im Auftrag von KHAN-I
- Drug Discovery Consulting

Voraussetzungen für Projektfinanzierung



Project Originator / Projektgeber:

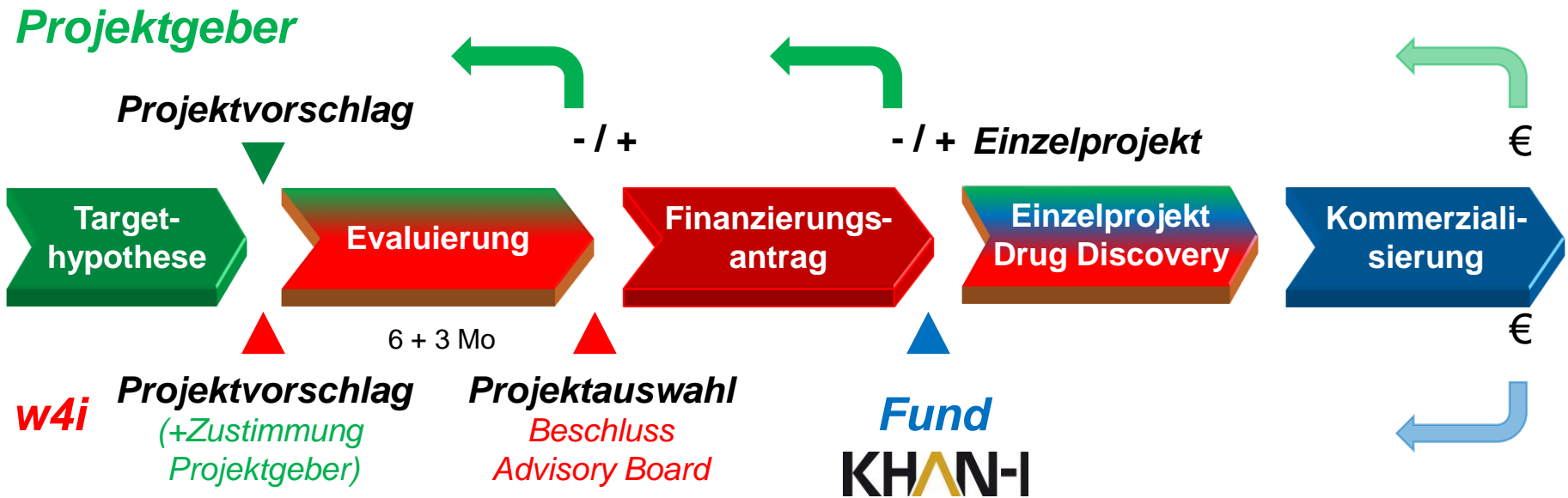
- jede österreichische Forschungsorganisation, Einzelperson oder KMU, die Know-how und ggfs. Background IP als Basis für einen Projektvorschlag einbringt (Patentanmeldung ist nicht notwendig, manchmal sogar schädlich)
- entweder als einzelne Partei oder als Gruppe, sofern alle Parteien gemeinschaftlich zum Erfolg des Projekts beitragen
- Projektgeber verpflichtet sich zu wissenschaftlicher Unterstützung und ggfs. in-kind Beiträgen für die Durchführung des Projekts, sowie Anerkennung der Investitionsbedingungen (Rahmenvereinbarung)

Voraussetzungen für Projektfinanzierung



- Resultate und Hypothesen, die zu einer **innovativen Therapie** mit absehbarem **medizinischen Bedarf** führen können
- tiefes, wissenschaftliches Verständnis beim Projektgeber
- **enge Zusammenarbeit** zwischen w4i und Projektgeber, **aktive Beteiligung** des Projektgebers bei der Translation
(Querfinanzierung von Grundlagenforschung ist nicht möglich!)
- technische Durchführbarkeit, prinzipielle Kommerzialisierungschance
- Genehmigung durch (i) w4i Advisory Board und (ii) KHAN-I Fund
- erwünschte Option: Kofinanzierung durch Projektpartner/Gönner/...

w4i Konzept (=> Rahmenvereinbarung)



Erlösverteilung

- **Summe für Projektgeber + Projektbeteiligte:**

10 - 20 %, typischerweise **15 - 20 %** von allen Erlösen

- 10 % für Know-how, Background, Anteil am Foreground
- 5 % für wissenschaftliche Unterstützung während der Projektdurchführung
- 5 % für substantielle in-kind Leistung während der Projektdurchführung

- **Mögliche Abweichungen ↑ für Projektgeber:**

signifikantes professionelles Vorinvest oder substantieller Foreground-Beitrag

IP: ownership, administration, expenses



- Background IP remains with owner with guarantee for licensing, if required for commercialization of Project; w4i has research license to Background IP for Project execution
- Foreground IP is assigned to and owned by KHAN-I, but bundled and managed by w4i on trust of KHAN-I, regardless of inventorship (inventors to be named according to international/Austrian patent regulations)
- IP administration by w4i in coordination with KHAN-I
- Foreground IP expenses are covered by the Project budget
- KHAN-I commercializes IP on behalf of all parties owning Background and Foreground IP

Nächste Schritte, Ausblick



- Gründung der w4i GmbH: Notartermin 24.7.2019 ✓
- Einstellung von 2 Translational Guides
- Nominierung der Mitglieder des w4i Advisory Boards
- Unterzeichnung der Rahmenvereinbarung zwischen w4i und den akademischen Partnern
- ab jetzt: Einreichung von Projektvorschlägen möglich unter info@w4i.org
- laufend: Scouting, Evaluierung und Aufbereitung von Projektvorschlägen
- 1. Sitzung des w4i Advisory Boards im September/Oktober 2019
- Start des ersten w4i-Projekts in 2019?

Unsere Bitten/Erwartungen



Unterstützung und Zusammenarbeit:

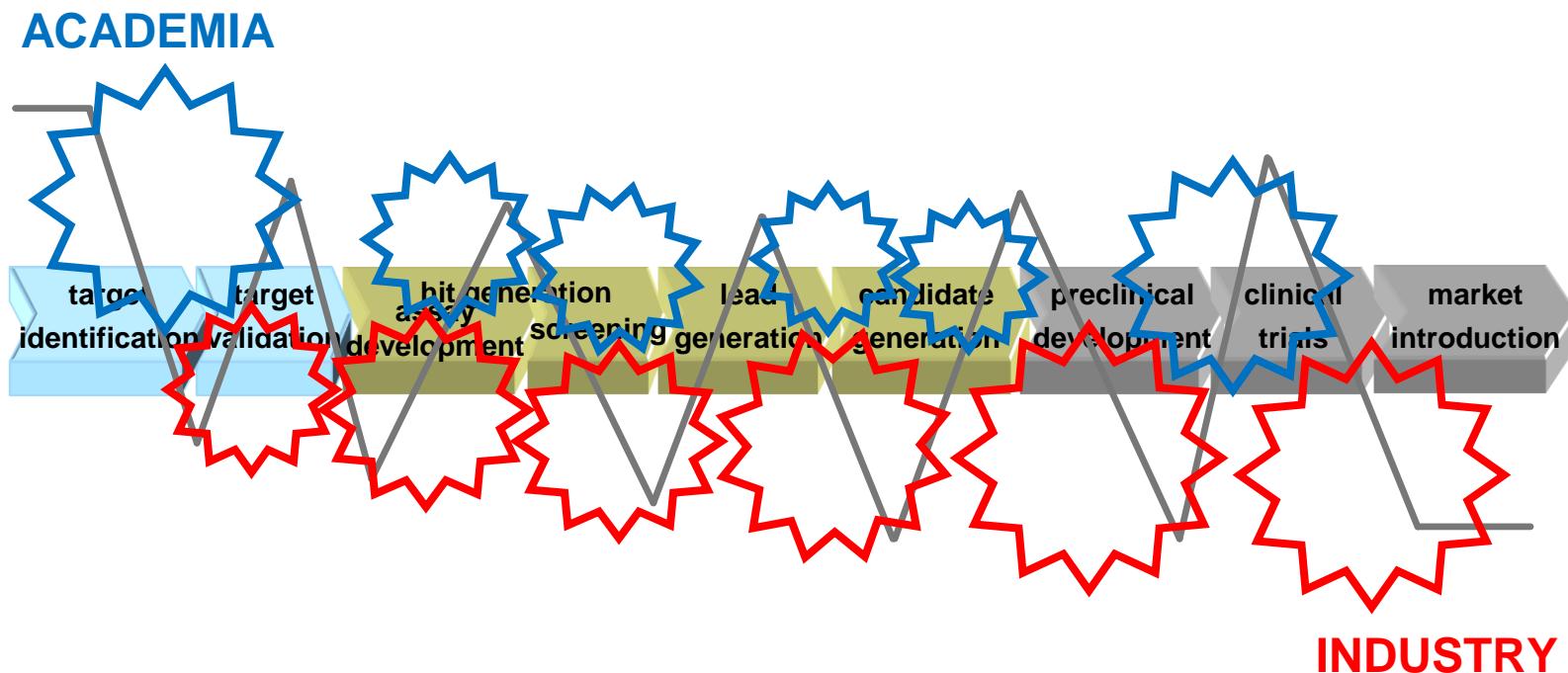
- Abschluss der Rahmenvereinbarung mit w4i
- Werbung bei möglichen Projektgebern
- Übermittlung von Projektideen
- Kontakthanbahnung mit potentiellen Projektgebern
- Vorträge / Workshops mit Translational Guides

DANKE!

www.w4i.org

e-mail: info@w4i.org

Solving Problems Together by Collaboration of Strengths



for the benefit of
patients, society, health care, economy, and academia

Nussbaumer & Klebl, *Fut. Med. Chem.* **2015**, 7, 1879-1889