



# **Wirtschaftliche Bedeutung der Gründungsdynamik**

**Innovation konsequent fördern –  
Start-ups als Standortfaktor**

Richard Sellner, Helmut Gassler  
*Präsentation aws, 20.05.2014*

# USA: Bsp. Oculus Rift/VR

von \$ 2 Mio. zu \$ 2 Mrd. in 18 Monaten:

- August 2012: \$ 2,5 Mio. über Kickstarter (crowdfunding)
- Juni 2013: \$ 16 Mio. Venture Capital
- Dezember 2013: \$ 75 Mio. Venture Capital
- März 2014: Exit: Facebook kauft Oculus VR für \$ 2 Mrd.



# Österreich: Bsp. Marinomed

Spin-Off Veterinärmedizinische Universität

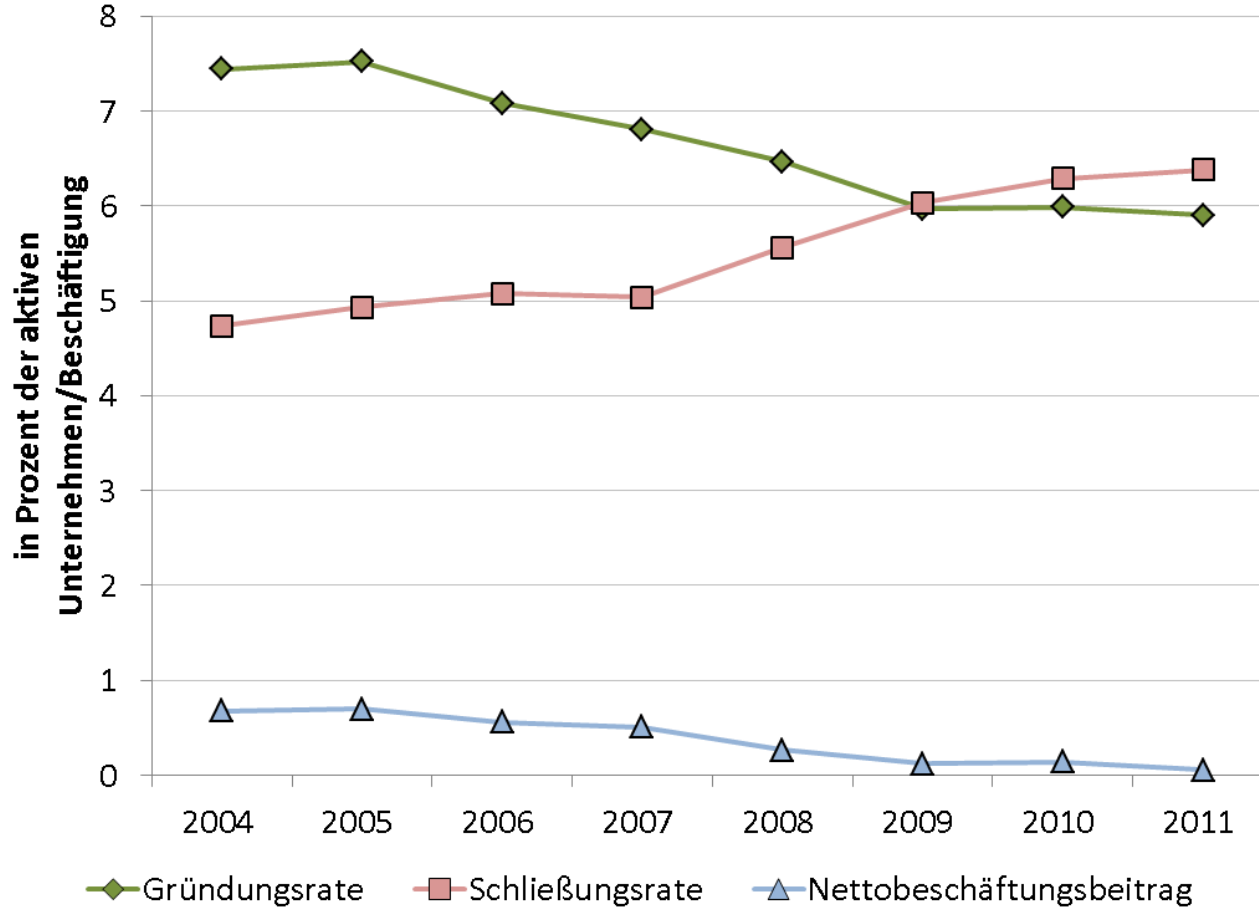
- 2005: Pre-Seed, INiTS
- 2006: Seedfinancing, Double Equity, FFG Basisprogramm
- 2008: Venture Capital
- ...
- Heute: erfolgreiche Produkteinführung auf zahlreichen internationalen Märkten



# Gesamtwirtschaftliche Relevanz

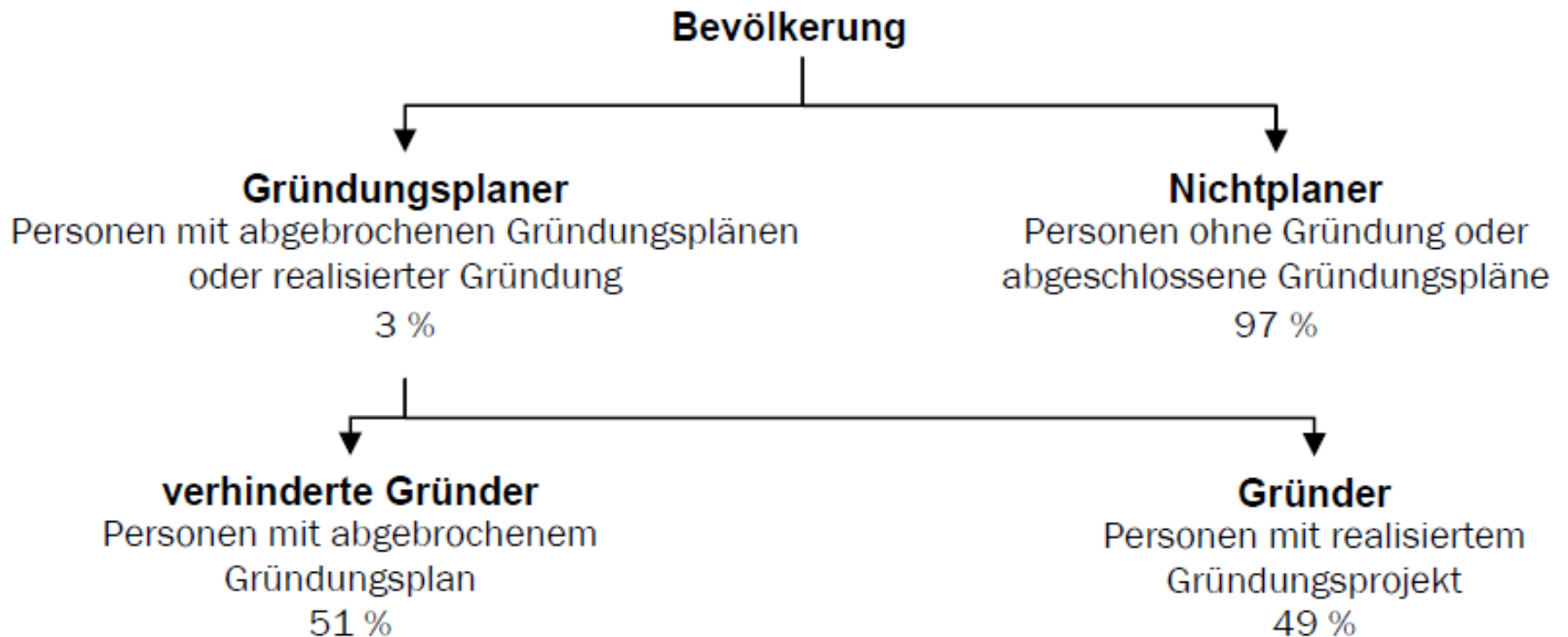
- Beschäftigungswirkung
  - Durchschnittlich (2004-2011) etwa 60.000 brutto pro Jahr
- Innovation und technologischer Wandel
  - IT-Revolution, Biotech, ...
- Struktureller Wandel
  - Gründungen weisen andere Strukturen als Unternehmensbestand auf
- Wettbewerbswirkung
  - Produktivität/Preis, neue Lösungen
- Ökologischer Wandel
  - Energie- und Ressourceneffizienz

# Gründungen im Verlauf der Krise



**Aktiver Unternehmensbestand 2011: 408.209**  
**davon gegründet 2011: 24.103**

# Selektivität im Gründungsprozess (Bsp. Deutschland)



Quelle: KfW (2013)

# Gründungshemmnisse

## Hemmnisse Gründer (DE)

- 1) Auftragsakquise / Kundenkontakt schwierig
- 2) Soziales Risiko des Scheiterns
- 3) Finanzielles Risiko
- 4) Unzureichende kaufmännische Kenntnisse
- 5) Bessere Karriere in abhängiger Beschäftigung
- 6) Finanzierungsschwierigkeiten

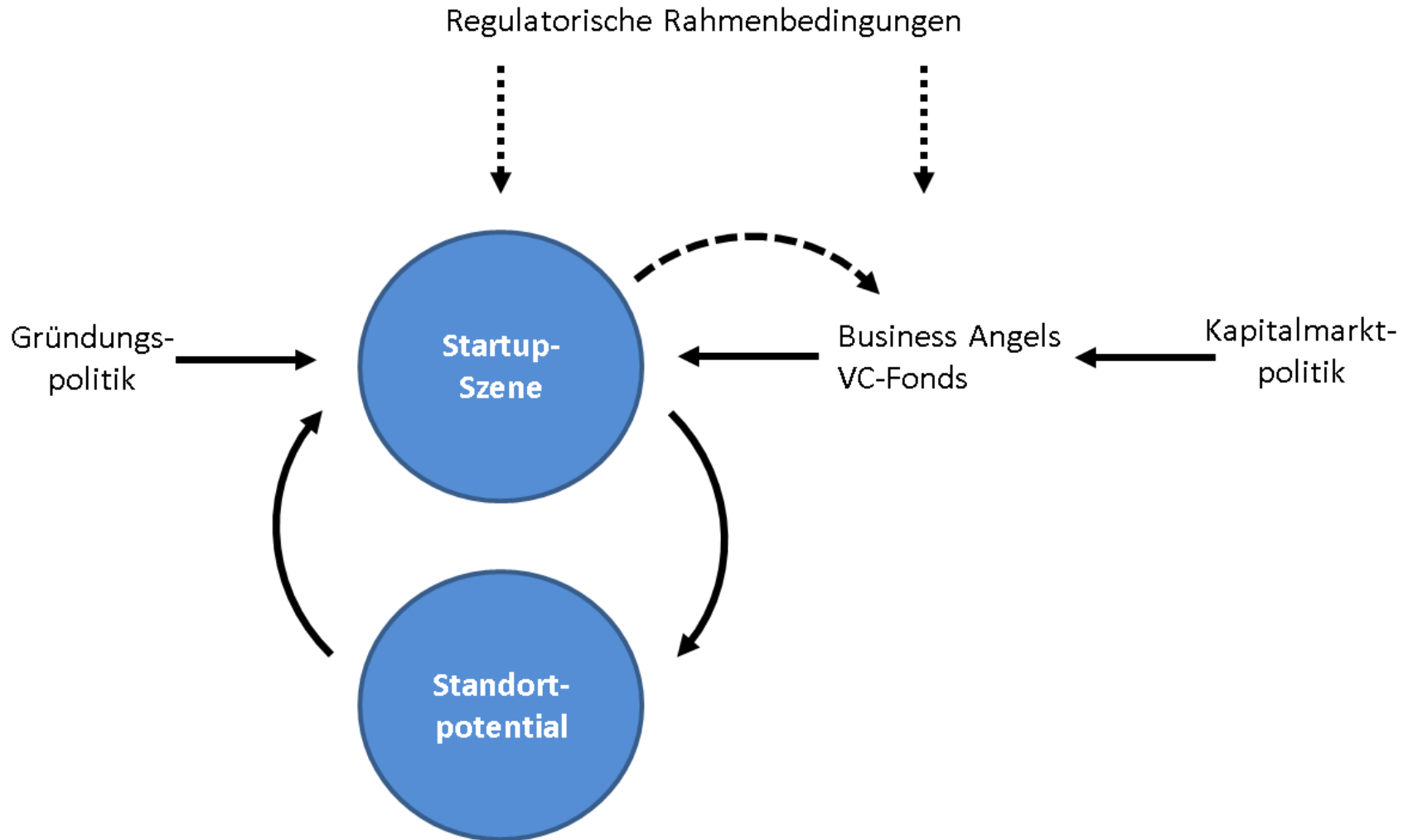
## Hemmnisse Verhinderte Gründer (DE)

- 1) Finanzielles Risiko
- 2) Soziales Risiko des Scheiterns
- 3) Finanzierungsschwierigkeiten
- 4) Bessere Karriere in abhängiger Beschäftigung
- 5) Unzureichende kaufmännische Kenntnisse
- 6) Auftragsakquise / Kundenkontakt schwierig

## Schwierigkeiten bei Unternehmensgründung (Österreich)

- 1) Die Abwicklung rechtlicher oder administrativer Angelegenheiten
- 2) Der Aufbau von Kundenkontakten
- 3) Die Finanzierung

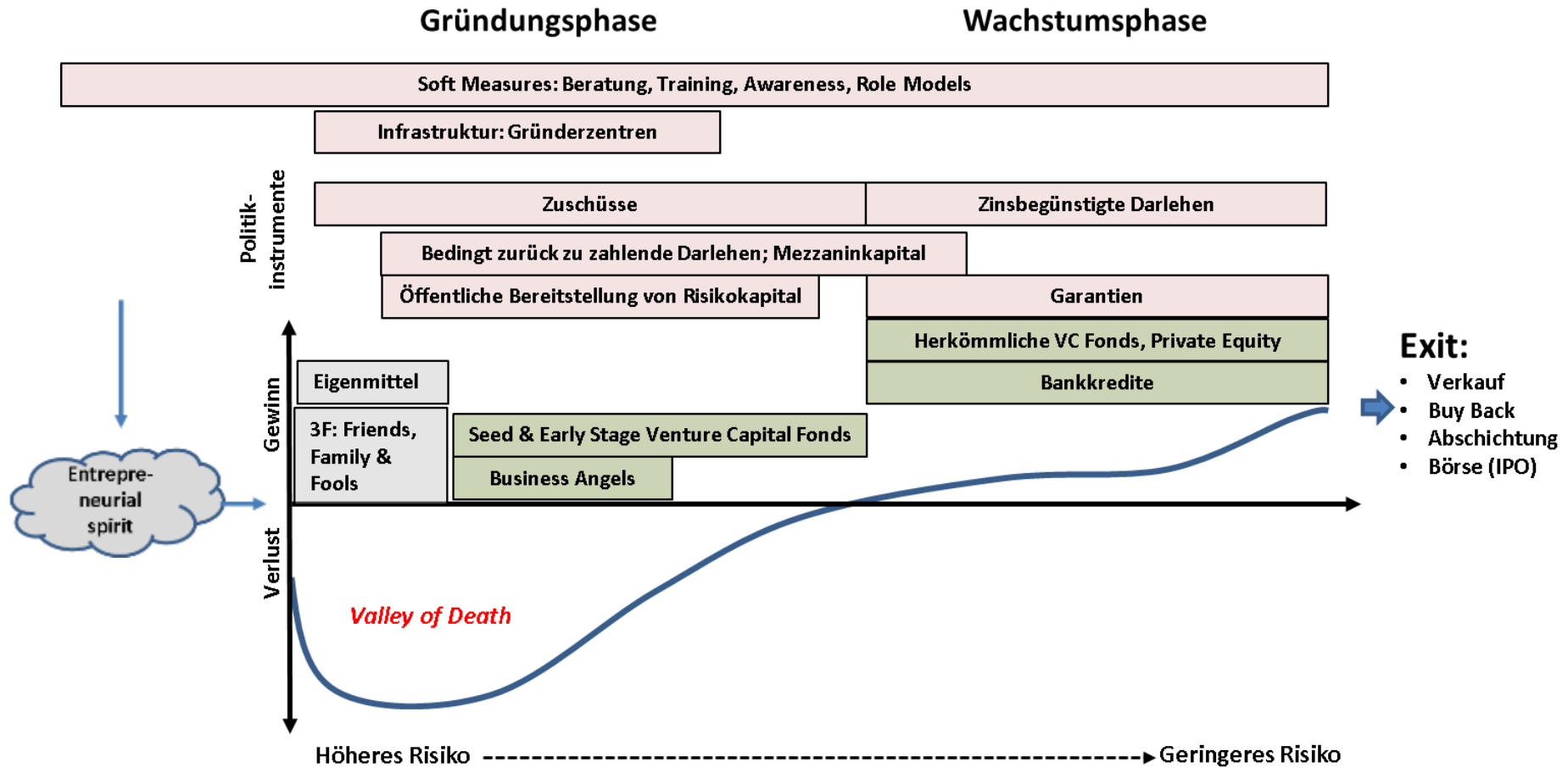
# Gründungs-Ökosystem



Quelle: eigene Darstellung.



# aws Instrumente entlang der Förderkette



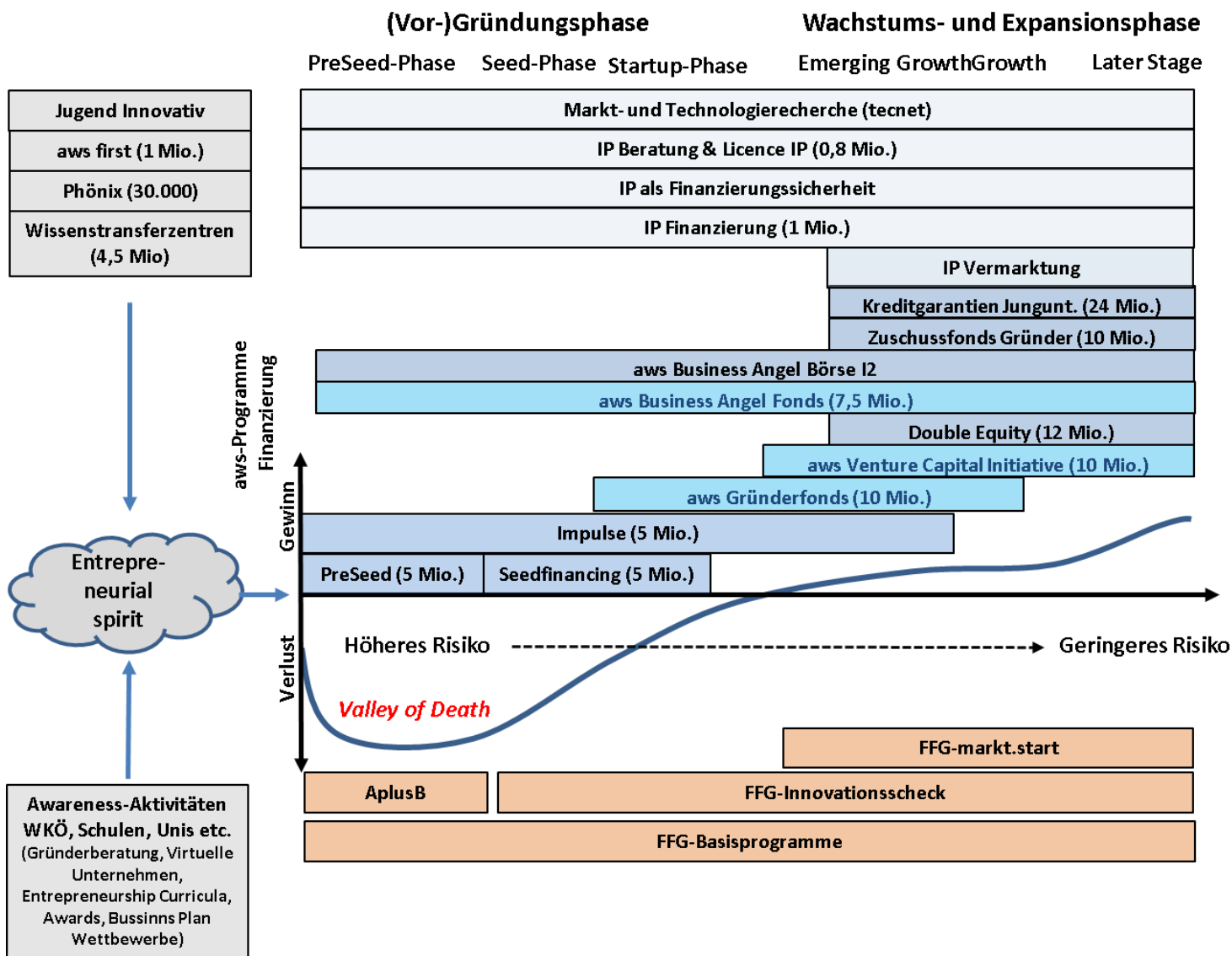
Quelle: eigene Darstellung.



INSTITUT FÜR HÖHERE STUDIEN  
INSTITUTE FOR ADVANCED STUDIES  
Vienna

**Vielen Dank für Ihre  
Aufmerksamkeit !**

# aws Instrumente



Quelle: eigene Darstellung.