
Patentstrategien für Spin-off und Unternehmensgründungen

Patentportfolio als Basis zum Geschäftserfolg
aws, 15. April 2015

Dr. Gerda Redl

REDL

Life Science Patent Attorneys

Ihr Plan

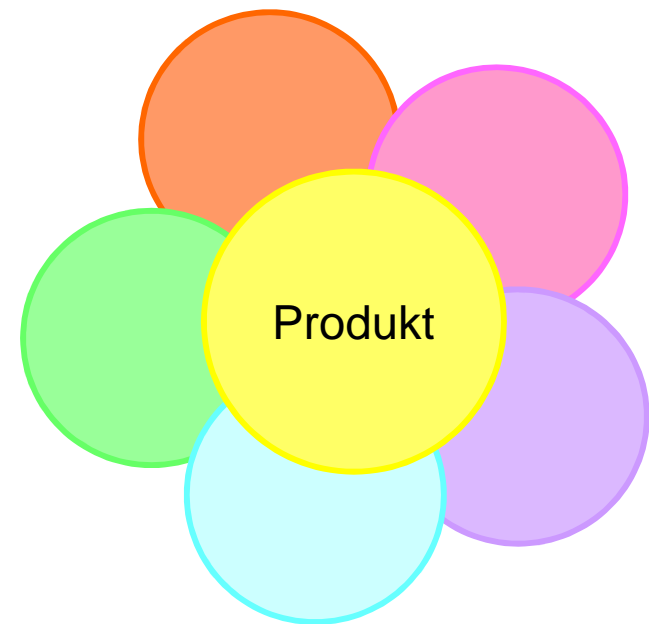
- Sie gründen ein innovatives Unternehmen, spin-off
 - Lizenz oder eigene Entwicklung
 - Neue Technologie, neues Produkt
- Sie suchen Investitionen, investieren Zeit und Geld
 - F&E Kosten: \$2,558m bis zur Zulassung eines Arzneimittels*
- Sie schaffen Werte „assets“
 - Kommerzialisieren durch Verkauf, Lizenz, M&A, IPO

OK, Sie brauchen ein Patent

* Tufts Center for the Study of Drug Development, 2014

Nur ein Patent oder ein Patentportfolio?

- Ein Patent schafft Exklusivität für Ihr Produkt
 - Schutz der eigenen Entwicklung vor Konkurrenz
- Ein Patentportfolio schafft mehr
 - Patentlaufzeit verlängern
 - Basis für eine Lizenz



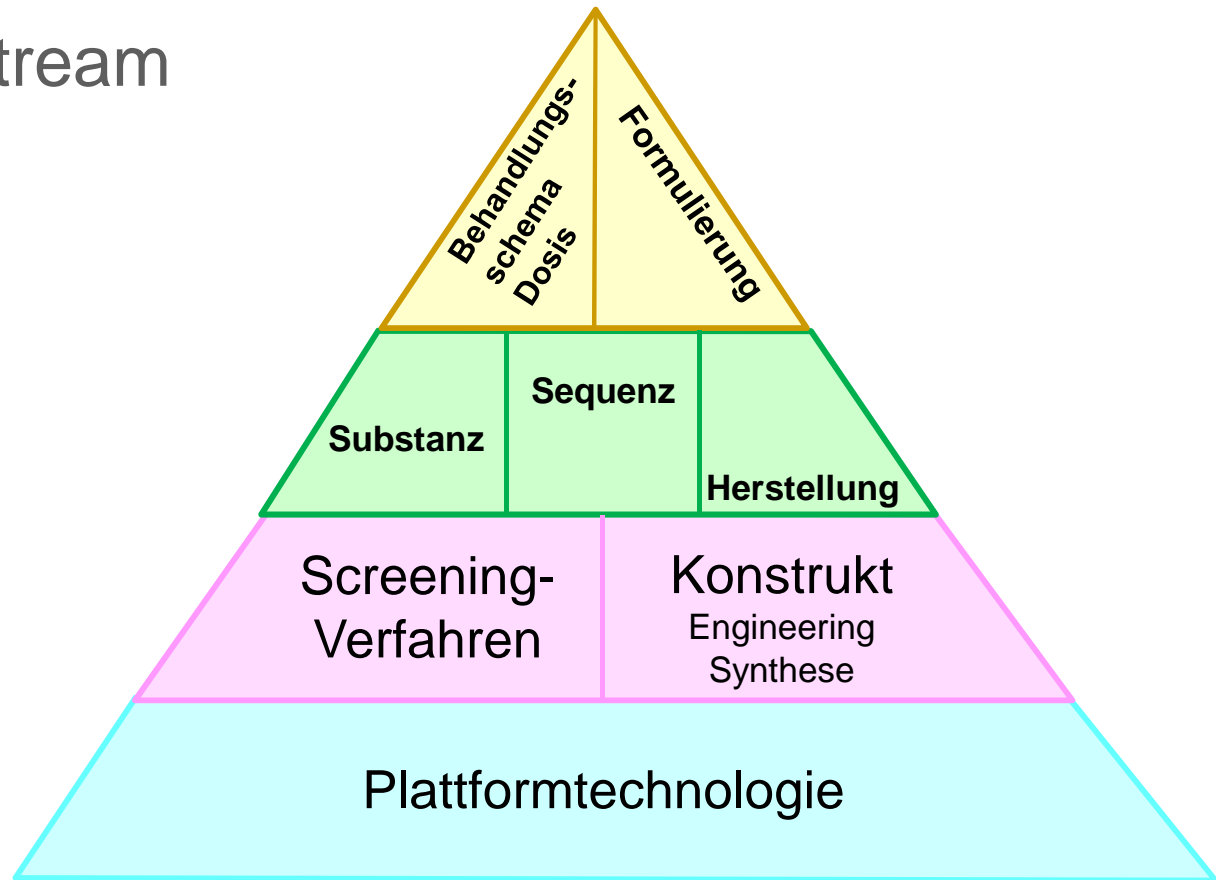
Ein Patent ist oft nicht genug

“When you start for the big race, secure the ground where you stand”

- WO? Start: womit starten Sie?
- WOHIN? Ziel: was wollen Sie erreichen?
 - Mein Produkt, meine Technologie verwerten
 - z.B. mit einem Partner
 - Verwandte Felder /Indikationen auslizensieren
 - Bereiche, die nicht selber genutzt werden
- WIE? Strategie zum passenden Patentportfolio
 - Opportunistisch: „ich nehm was kommt“
 - Mit Plan: „Upstream und downstream patenting“

Produkt – Portfolio

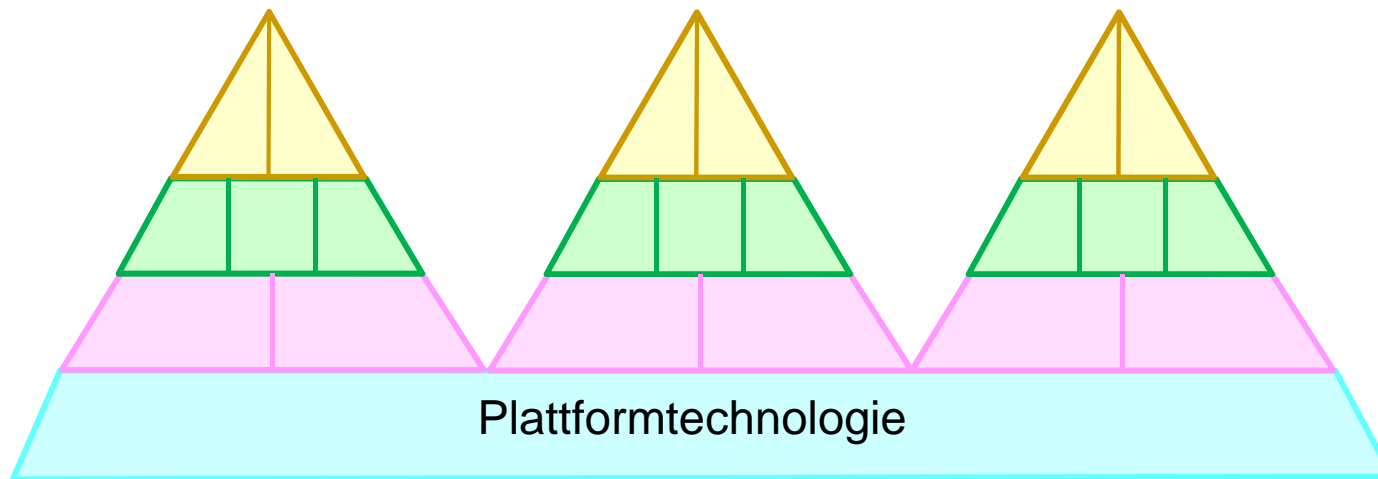
Upstream - downstream



Plattform – Portfolio

Eine Plattformtechnologie

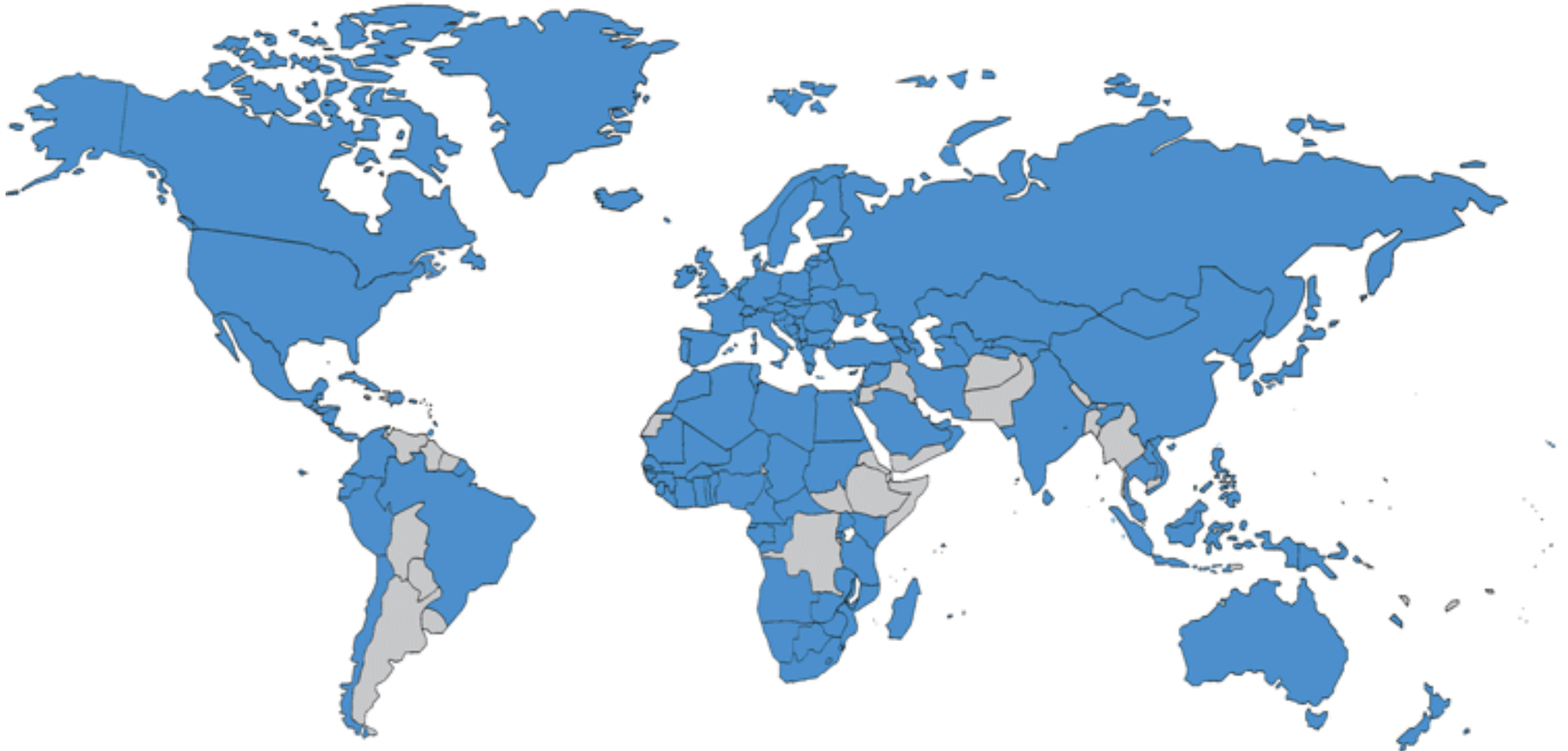
Mehrere Produkte



Strategie: Wie komme ich zum Ziel?

- Neuanmeldungen
 - Konzepte schützen und Beispiele nachliefern
 - Geplante Veröffentlichungen überprüfen
- Partner für Forschungskollaborationen
 - Resultate, Verbesserungen verbleiben in der Firma
- Territorium
 - Auswahl der Länder
 - EU-Patent (Unitary Patent)

Weltkarte



*European Commission, Internal Market and Service

Typische Kosten einer Patentfamilie

Erstanmeldung
4.000 – 6.000 EUR

1 Jahr später

Weltweite Anmeldung (PCT Anmeldung)
5.000 – 7.000 EUR

1.5 Jahre später

Europa

USA

Japan

Anmeldung+Prüfung bis zur Erteilung+Validierung **25.000 – 50.000 EUR**

15.000 EUR

15.000 EUR

“When it comes to patents, we mean business”



DANKE FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!

Die Life Science Industrie.
Vielversprechende Ideen mit riesigem Potenzial.

Sie gewinnen Partner, verhandeln Deals,
sind immer einen Schritt voraus.

Wir helfen Ihnen dabei!

Dr. Gerda Redl
Patentanwältin

Patent and Trademark Attorney
European Patent, Trademark and Design Attorney
Sworn Certified Court Expert for patent affairs

REDL

Life Science Patent Attorneys

www.redlpatent.com